العميل / علي سعد الريمي

إسم المشروع / محل بيع للمواد غذائية

بدأ عمله قبل ١٥ عاماً بمحل بيع للمواد غذائية بمدينة صنعاء برأسمال ٥٠٠،٠٠٠ ريال ($٢٣٠٠) قبل ١٥ عاماً، ليكبر ذلك المبلغ حوالي ٢٢ مرة اليوم بمبلغ ١١ مليون ريال (٥١ ألف دولار).

يقول العميل علي سعد الريمي (٥٦ عاما) أن التمويل الأصغر كان من أكثر ما دفع نجاح قصته على الرغم من قصر فترتها التي بدأت بقرض لفتح وتموين بقالته الثالثة بقيمة ٢,١ مليون ريال او ($٩،٧٥٠) من مصرف الكريمي للتمويل الإسلامي في مايو ٢٠١٤.

يؤكد الريمي " أعول ١١ من الأبناء (٥ ذكور و٦ أناث) ويعمل معي ٤ من أبنائي وأحد أقاربي في إدارة المحلات الثلاثة.

مع إنعدام الوظائف وخطر الحرب على الشباب ومستقبلهم قررت فتح بقالات أكثر وتشغيل العيال فيها وتربيتهم على حب مثل هذه الأعمال وفائدتها في وقت انقطعت فيه الرواتب وكل وسائل إدرار الدخل الأخرى."

تعددت مواقع بقالات الريمي حتى لا يتضرر كثيراً بسبب الحرب مثل الكثير من أصحاب مهنته رغم ضعف الإقبال على محله في منطقة الحتارش شمال شرق صنعاء بسبب تكرار الضربات الجوية على المنطقة وبالتالي نزوح الكثير من السكان أو إنتقالهم الى مناطق أكثر أمناً.

غير أنه أيضا قرر تنويع مصادر الدخل وتعزيز الإحتياجات التموينية لبقالته ولبقالات أخرى بأجر، فتقدم للمصرف وحصل على ثاني قرض ليشتري به سيارة نقل صغيرة في العام التالي. ومع إستقرار عملية البيع والشراء بشكل جيد لديه قرر في العام ٢٠١٥ التقدم لنفس المصرف وحصل على قرض بقيمة ... ليشتري له أرض الى جوار بيته يفكر في إستثمارها بعد تحسن الظروف ليخفف من عبء دفع إيجارات محلاته التي أرتفعت كثيراً. لكنه حالياً يخطط من أجل توسيع بقالته الجديدة بعد أن لاحظ جدوى ثمارها.